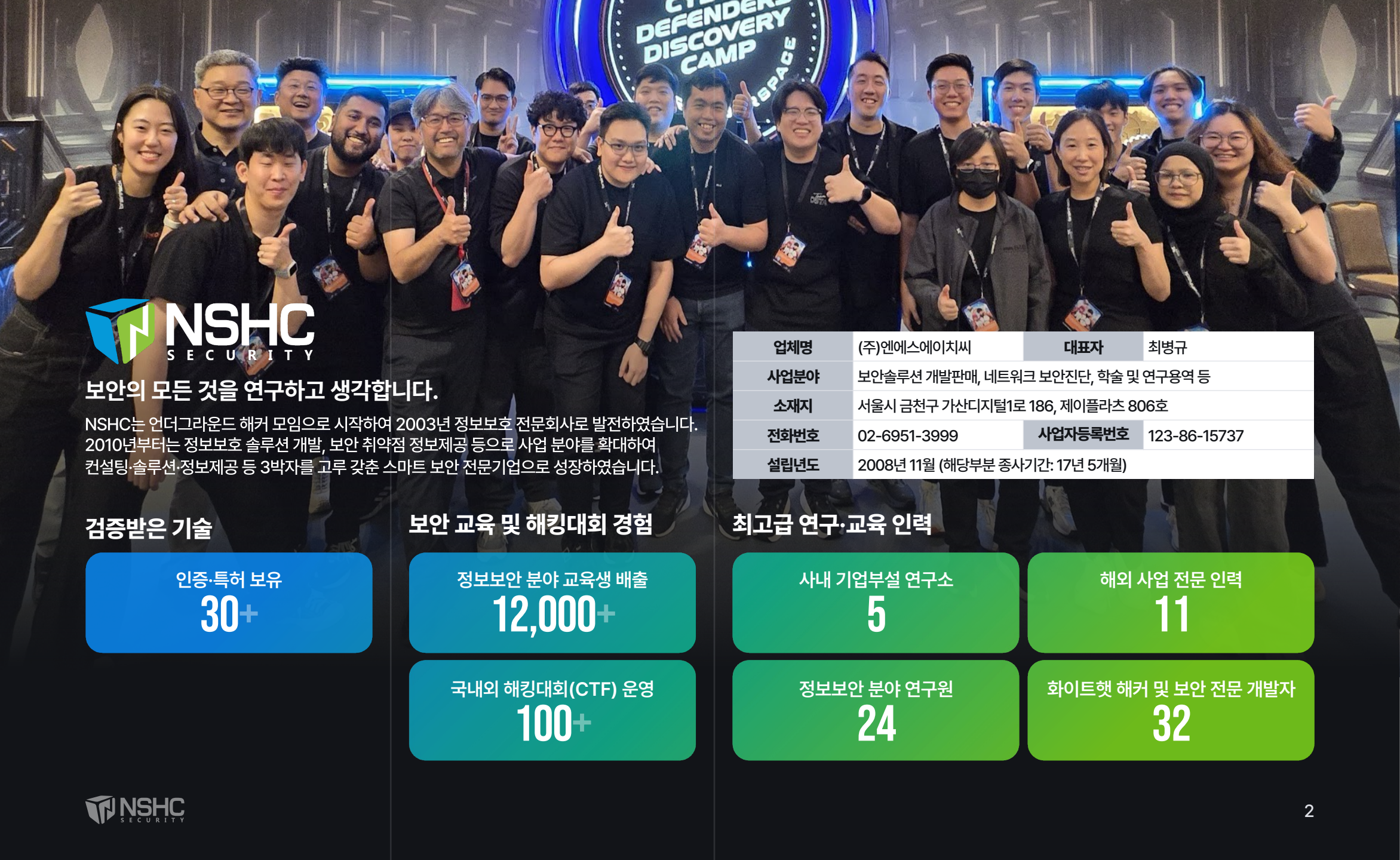


2026 현지인력 양성 사업(SMTP) 교육프로그램 현황 공유



보안의 모든 것을 연구하고 생각합니다.

NSHC는 언더그라운드 해커 모임으로 시작하여 2003년 정보보호 전문회사로 발전하였습니다. 2010년부터는 정보보호 솔루션 개발, 보안 취약점 정보제공 등으로 사업 분야를 확대하여 컨설팅·솔루션·정보제공 등 3박자를 고루 갖춘 스마트 보안 전문기업으로 성장하였습니다.

검증받은 기술

인증·특허 보유
30+

보안 교육 및 해킹대회 경험

정보보안 분야 교육생 배출
12,000+

국내외 해킹대회(CTF) 운영
100+

최고급 연구·교육 인력

사내 기업부설 연구소
5

정보보안 분야 연구원
24

해외 사업 전문 인력
11

화이트햇 해커 및 보안 전문 개발자
32

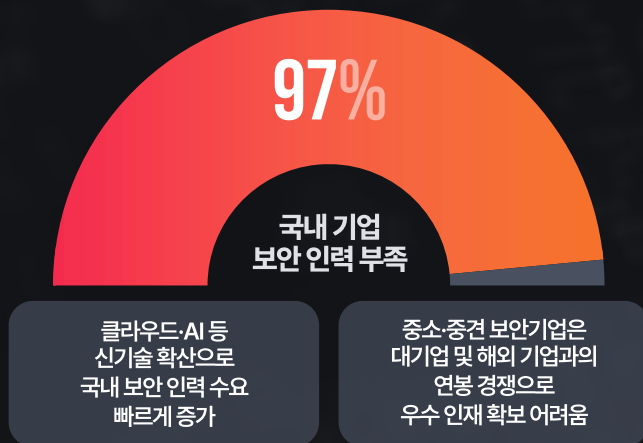
업체명	(주)엔에스케이씨	대표자	최병규
사업분야	보안솔루션 개발판매, 네트워크 보안진단, 학술 및 연구용역 등		
소재지	서울시 금천구 가산디지털1로 186, 제이플라츠 806호		
전화번호	02-6951-3999	사업자등록번호	123-86-15737
설립년도	2008년 11월 (해당부분 종사기간: 17년 5개월)		

국내 보안 산업의 딜레마: 심화되는 인력 구인난과 비용 부담

PROBLEM 1

보안 인력 수요 급증, 공급은 절대 부족
해커들의 먹잇감 된 국내 기업들,
97% 보안 인력 부족 호소

동아일보, 2026.09.01.

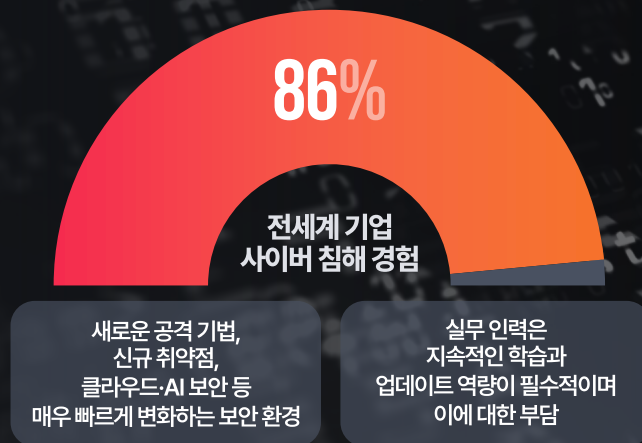


이제는 인건비 부담을 줄이면서도 대응 가능한
글로벌 우수 인력 풀 확보가 필요합니다.

PROBLEM 2

빠른 기술 변화로 인력 유지 어려움
전 세계 86% 기업, 사이버 침해 경험...
원인은 인력기술 부족

아이티데일리, 2025.11.16.

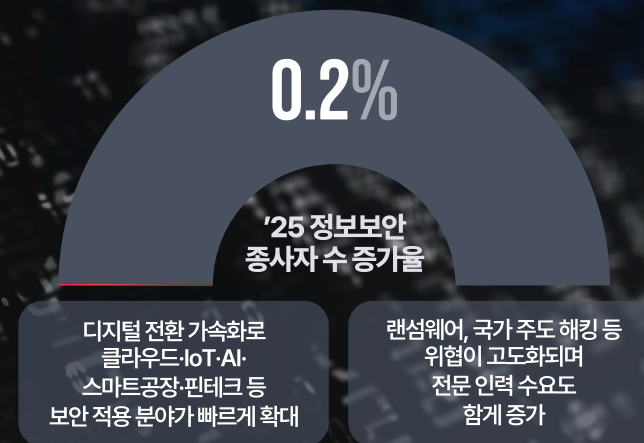


이제는 단순 채용 뿐 아니라,
인력의 장기 유지와 육성이 중요한 과제입니다.

PROBLEM 3

교육·양성이 따라가지 못하는 수요 확대 속도
보안산업 분야 인력 증가율 0.2% 그쳐,
매출은 18.6조로 10.5% 증가

연합뉴스, 2025.11.06.



이제는 시장 확대 속도를 따라가기 위해
지속가능한 구조의 교육 양성 체계가 필요합니다.

동남아 최대 보안 시장 공략을 위한 최적의 파트너

OPPORTUNITY 1

동남아 내 가장 큰 디지털 시장



최근 다양한 플랫폼이 빠르게 확대되면서 데이터 보호와 사이버 보안 수요가 급증하고 있습니다.

OPPORTUNITY 2

동남아 시장 진출의 거점



인도네시아 진출은 동남아 전체 사이버 보안 시장 확장 전략과도 연결됩니다.

OPPORTUNITY 3

외국 보안 기업 진입 가능성 높은 시장



한국 기업들은 네트워크 보안, 금융 보안인증, 생체인식 AI 기반 보안 분야 경쟁력이 있어 진출 가능성이 높습니다.

왜 인도네시아 인재인가?

글로벌 진출의 치트키 3가지

현지화 마스터키

한국 기업이 인도네시아 현지
시장에 진출할 때 가장 큰 장벽인
언어·문화적 차이 및 현지 규제 대응을
완벽하게 해결해줄 수 있는
'브릿지(Bridge)' 인재 역할 수행

언어적 강점

높은 영어 구사력을 바탕으로,
인도네시아 뿐만 아니라
싱가포르·말레이시아 등
주변 아세안·글로벌 국가로의
확장 업무에 바로 투입 가능

합리적인 인건비

국내 대비
합리적인 인건비로
기업의 재무적 부담을
완화하면서도
글로벌 경쟁력은 극대화

WHY?

INDONESIAN PROFESSIONALS

SMTF는

인도네시아 학생 및 취업준비생들에게
한국형 보안 전문 교육을 실시하고
'현지 맞춤형 기술·영업 전문가'를 양성함으로써
채용을 통해 산업계 수출까지 지원하는

K-CyberSecurity 해외진출형 글로벌 프로그램입니다.

현지 네트워크 구축

MoU 체결 지원



온라인 교육

100명 대상, 30시간 +α



초청 연수

10명, 국내 5박 6일



채용지원

우수 인재 기업 매칭

SMTP 2026, 4년 연속 안정된 인력 양성 교육 운영

NSHC는 전문 기획 역량을 바탕으로 2023년 SMTP를 담당하기 시작,
3년간 인도네시아 고등교육기관 네트워크 구축, MoU 체결, 수료생 초과 배출, 인력 채용을 진행했습니다.

SMTP 2023

사업 투자·도입기

- NSHC의 인적 커리큘럼 투자 지원
- SOMT 협의체 발족

SMTP 2024-2025

사업 안정기

- NSHC의 인적 커리큘럼 투자 지원
- SOMT 협의체 발족

SMTP 2026

사업 고도화

- NSHC의 인적 커리큘럼 투자 지원
- SOMT 협의체 발족

5회+

SOMT 협의체 간담회에
진출정보 공유, 의장사 활동

2개 기관

인도네시아 교육부 기관
네트워크 구축

20개교+

인도네시아 대학교 대상
설명회·협업미팅 진행

400명

사이버 보안
인재풀 확보

10명

최종 우수
수료생 배출

100개교+

인도네시아 대학교
누적 네트워크 구축

2개교

인도네시아 대학교
MoU 체결

100명

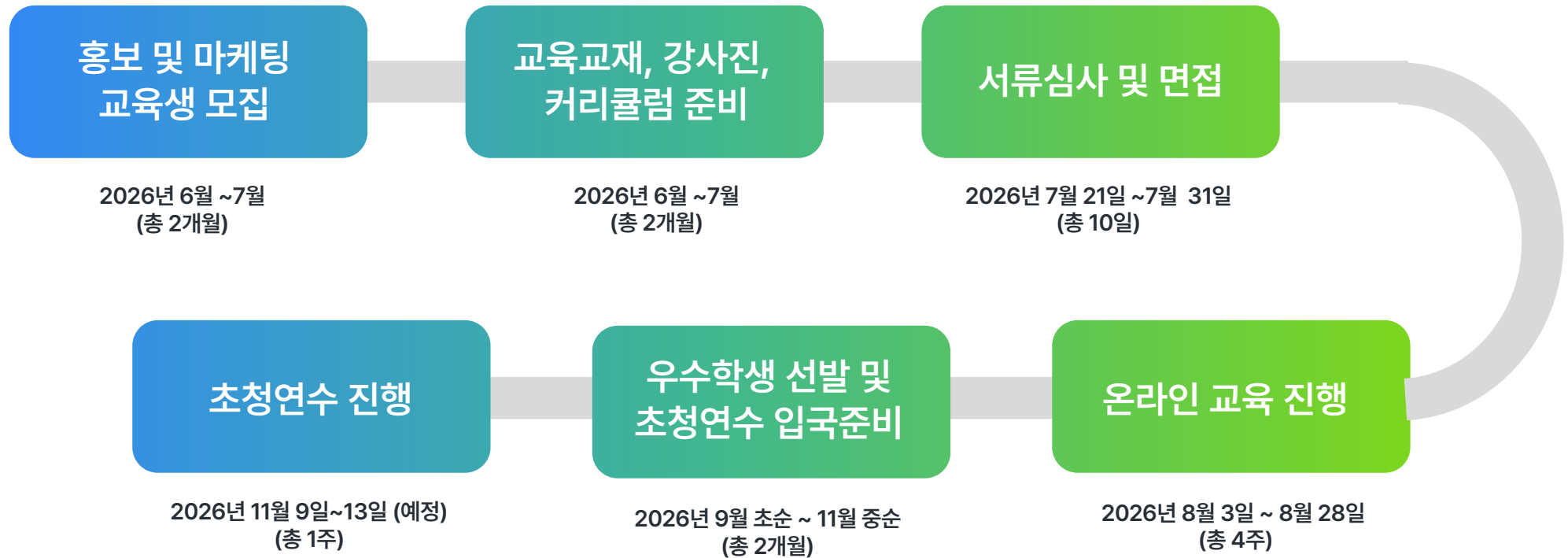
온라인 교육
수료생 배출

10명+

한국 기업에
Sales Engineer 채용 지원

SMTP 2026 타임라인

현SMT Program 2026는 다음과 같은 타임라인으로 구성, 진행되고 있습니다.



SMT 2026 마케팅 및 홍보

NSHC는 인도네시아 100개교 이상 대상으로 온라인 홍보 (SNS, EDM, 보도자료, 영상 배포) 진행하여
총 426명의 학생이 SMTP 4기에 신청하였습니다.

1

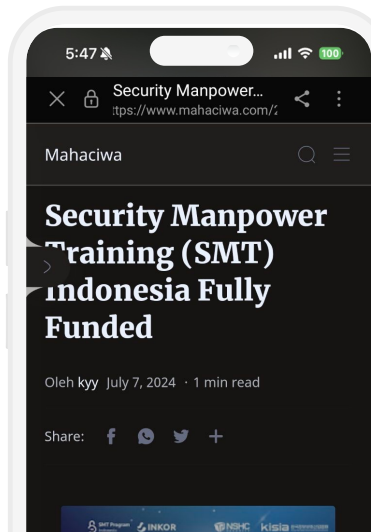
SNS·EDM



- 인스타그램 및 왓츠앱 채널 활용
- EDM 배포
- SMTP 전용 채널 관리
- 카드뉴스 제작 및 SNS 홍보

2

보도자료 배포



- 보도 자료 작성
- 공식 매체를 통한 사업 홍보

3

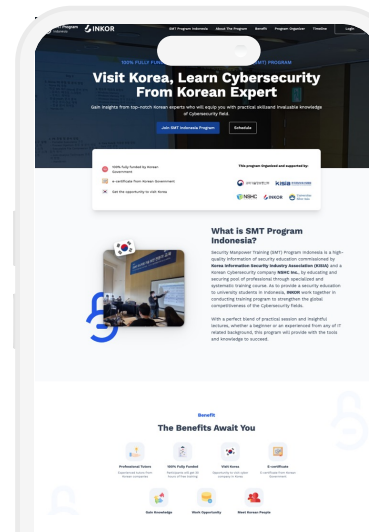
홍보 영상 제작·배포



- 전용 유튜브 채널 구축관리
- SMTP 1·2·3기 교육현장 영상 반영
- 연계 대학교 유튜브 채널 배포

4

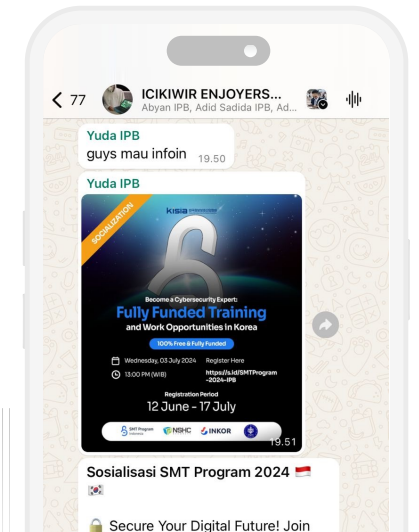
홈페이지 활용



- 사업의 목적 소개
- 학습 커리큘럼 및 플랫폼 소개
- 강사진 정보 소개 홈페이지 구축
- 문의사항 있을 경우 이메일 응대

5

대학교 커뮤니티 홍보¹⁾

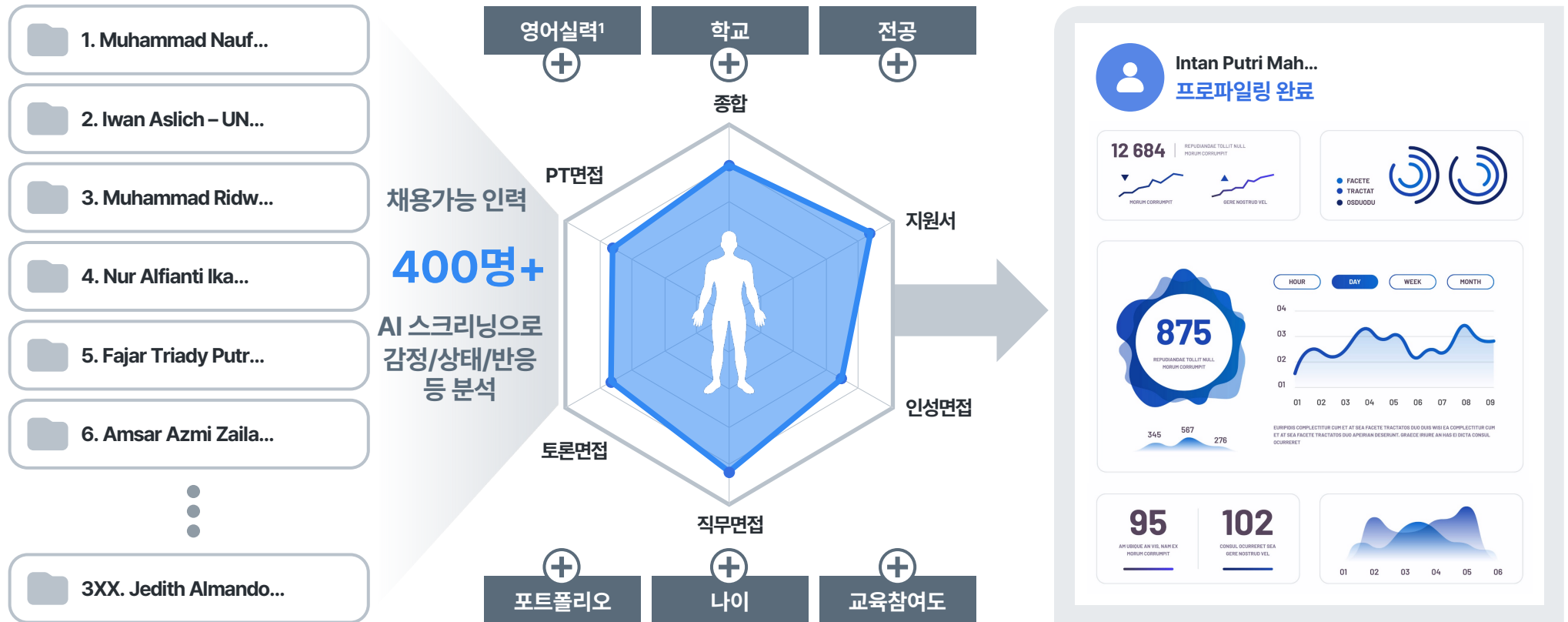


- 인도네시아 대학교 연합 커뮤니티
- 166개교 교직원, 강사진 대상 홍보

1) 인도네시아 대학교 및 교직원 커뮤니티 활용

체계적인 학생 심사 프로세스

프로그램 등록자 426명, 서류 통과자 총 160명 중
서류심사, 면접 심사를 진행 하여 **100명의** 우수한 온라인 교육생을 선발하였습니다.



선발된 온라인 교육생 배경

SMPT 2026 프로그램에 선발된 학생들은 인도네시아 최우수 8개교를 비롯한 총 60개교의 사이버 보안 및 컴퓨터 공학 전공 학생들이 참가했습니다.



University of Indonesia
(CCIT FTUI)
인도네시아 1위



Universitas Gadjah Mada
인도네시아 2위



Institut Teknologi
Bandung
인도네시아 3위



Institut Pertanian Bogor
인도네시아 6위



Universitas Siber Asia
인도네시아 최초 및 최대
사이버대학



BINUS University
인도네시아 13위



Universitas
Sumatera Utara
인도네시아 14위



UNIVERSITAS TERBUKA
Universitas Terbuka
인도네시아 60위

보안 이론 + 실무진 직접 강의를 통해 All-round 교육 가능

현지에서 한국 제품의 기술 지원과 고객 관리를 수행할 Sales Engineer 양성을 위해
보안 기초 교육과 한국 기업(SOMT 협의체)의 제품 교육, 취약점 분석 교육 3개 파트로 구성합니다.

교육 대상

인도네시아 ICT 사이버보안 전공
대학생 100명

교육 시간·기간

총 34시간
8월 4주간 진행 (방학기간)

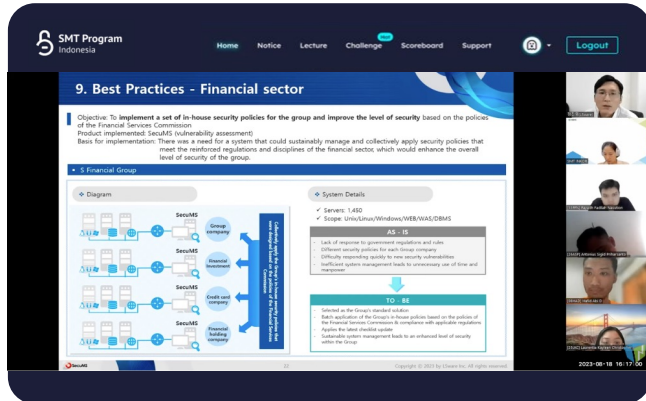
교육 구성

총 2개 파트
(보안 기초 교육 + 한국 기업 제품 교육)

Part 1

보안 기초 교육

17시간



Linux 보안 기초

Windows 보안 기초

Web 보안 기초

Network 보안 기초

암호학 기초 및 관련 용어

Malware-펜션웨어 기초

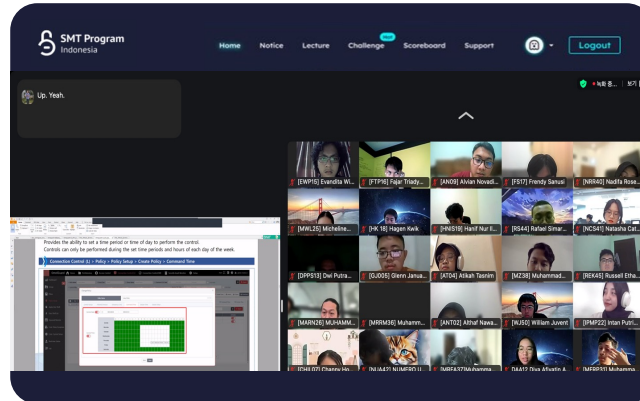
Hardware CWE

AI Security

Part 2

Sales Kit 제작

8시간

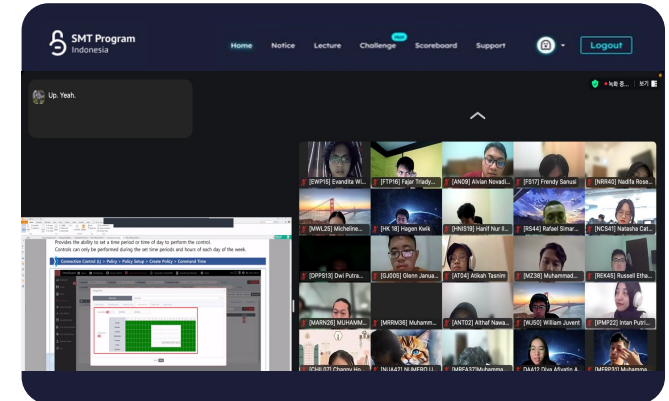


SOMT 기업체 수요에 따른 제품 소개 세션 후
제품을 직접 활용해보고 이에 따른 Sales Kit 제작

Part 3

취약점 분석

6시간



주어진 서비스 혹은 어플리케이션을 대상으로
지금까지 배운 내용을 기반으로 취약점 진단 및 보고서 분석

현지인력 양성을 위한 온라인 프로그램: 세일즈킷 제작 해커톤

SOMT 협의체의 제품을 미리 경험하고, Sales Kit 제작까지

기존 CTF 방식은 AI의 도입에 따라 개인 역량을 변별하는 데 한계가 있으며, Sales Engineer에게 필요한 문서화 능력, 전달력, 협업 역량까지 충분히 확인하기 어렵습니다. 이에 발맞추어 고도화된 커리큘럼에 따라 학생들은 SOMT 협의체 제품을 직접 경험하고 Sales Kit를 제작하며 실전형 포트폴리오를 확보하고, 제품 이해도·문서화 역량·비즈니스 커뮤니케이션 능력을 함께 키우게 됩니다. 또한 SOMT 협의체는 실무형 콘텐츠 자산을 확보하고, 잠재 인재의 실무 적합성을 사전에 검증하며, 채용 연계 효과까지 높일 수 있습니다.



실전형 포트폴리오 확보

- 브로슈어, 사용 가이드, 제품 소개서 등 실제 업무 문서와 유사한 결과물 제작
- 채용 담당자가 이해하기 쉬운 가시적 산출물 확보
- 단순 수강자가 아닌 실무형 인재로 보여줄 수 있음

기술을 비즈니스 언어로 전환하는 역량 강화

- 전문용어를 쉽게 풀어 설명하는 훈련
- 핵심 메시지를 구조화하고 전달하는 능력
- 항상 독자와 상황에 맞게 표현 수준을 조정하는 커뮤니케이션 역량 강화

제품 이해도를 입증하는 증거 확보

- 강의 수강이나 퀴즈만으로는 보여주기 어려운 깊은 이해도 검증 가능
- 제품의 구조, 가치, 활용 방식을 자기 언어로 정리하는 경험
- 단순 과제를 넘어 이해도 검증 장치로 기능

보안 직무 탐색 범위 확대

- 다양한 직무 이해 보안 커리어를 폭넓게 상상하고 준비할 기회 제공 (기술영업, 프리세일즈, 솔루션 컨설팅, 보안 PM 등)
- 실무와 연결된 역할을 구체적으로 체험 가능

SOMT 협의체가 얻어갈 수 있는 것

기업 맞춤형 홍보·교육 자산 확보

- 제품 소개 자료, 사용자 안내자료, 파트너 교육자료 등으로 확장 가능
- 교육과 평가를 통해 동시에 활용 가능한 콘텐츠 자산 확보
- 자사 솔루션을 이해하기 쉽게 정리한 초안 확보 가능

잠재인재의 실무 적합성 사전 검증

- 제품 이해 속도, 문서 작성 능력, 커뮤니케이션 감각 확인 가능
- 피드백 반영 능력과 고객 관점 사고까지 검토 가능
- 면접만으로 보기 어려운 실무 적합성을 사전에 파악 가능

기술과 시장을 연결할 수 있는 인재 발굴

- 기술 이해력과 전달력을 함께 갖춘 인재 선별 가능
- 고객 니즈와 제품 가치를 연결할 수 있는 인재 발굴 가능
- 내부 협업과 대외 커뮤니케이션 역량을 함께 평가 가능

협의체 참여시 실익 강화

- 자사 솔루션 노출 효과 확보
- 제품 이해 기반의 인재 발굴 가능
- 실무 활용 가능한 문서 초안 확보 및 교육 참여와 채용 연계의 실질적 효과 기대

현지인력 양성을 위한 온라인 프로그램: 취약점 진단 및 보고서 작성

취약점 진단부터 보고서 작성으로 실무 역량을 한번에 파악

학생들은 웹.앱 서비스를 대상으로 일정 기간 스스로 구조와 기능을 탐색하고, 이를 바탕으로 취약점을 진단한 뒤 보고서로 정리하게 됩니다. 이 과정에서 실무진이 취약점 진단의 기본 개념과 방법론, 보고서 작성 원칙을 각각 1시간씩 단계적으로 안내하여, 학생들은 단순 이론 학습을 넘어 실제 보안 실무의 핵심 흐름인 탐색-분석-정리-보고 전 과정을 경험할 수 있습니다. 이를 통해 학생들은 실전형 분석 경험과 포트폴리오를 확보하고, SOMT 협의체는 실제 산출물을 통해 실무 가능성이 있는 인재를 확인할 수 있습니다.



실전형 보안 분석 경험 확보

- 실제 서비스 구조를 스스로 파악하고 분석하는 경험 제공
- 정답이 정해진 문제풀이가 아니라, 스스로 가설을 세우고 검증하는 방식의 학습
- 취약점 진단의 전체 흐름을 실무와 유사하게 경험할 수 있음

자기주도 학습 역량 강화

- 주어진 기간 동안 스스로 기능을 탐색하고 우선순위를 정하는 훈련
- 어떤 부분을 집중적으로 봐야 하는지 판단하는 능력 강화
- 실무에서 중요한 독립적 문제 해결 역량을 기를 수 있음

분석 결과를 보고서로 정리하는 능력 확보

- 취약점의 원인, 영향, 재현 절차, 개선 방향을 구조적으로 정리하는 훈련
- 발견 자체보다 “어떻게 설명하고 전달하는가”까지 경험 가능
- 실무형 보안 보고서 작성 역량을 포트폴리오로 축적 가능

실무 적합성을 보여주는 결과물 확보

- 단순 수강 이력보다 훨씬 설득력 있는 결과물 보유 가능
- 취약점 분석 보고서는 채용 담당자가 역량을 구체적으로 확인하기 쉬운 산출물
- 보안 진단, 컨설팅, 모의해킹, 보안 운영 등 다양한 직무와 연결 가능

SOMT 협의체가 얻어갈 수 있는 것

실무 가능한 인재를 산출물로 검증 가능

- 학생이 단순히 개념을 아는지보다 실제로 분석하고 정리할 수 있는지 확인
- 취약점 도출 과정, 사고 방식, 보고 체계를 결과물로 평가
- 면접이나 시험만으로 보기 어려운 실무 수행 가능성을 사전에 파악

분석력과 보고 역량을 함께 확인 가능

- 취약점 발견 능력뿐 아니라 논리적 정리 능력, 문서화 역량, 전달력까지 검토
- 기술 역량과 커뮤니케이션 역량을 동시에 확인 가능
- 실제 현업에서 필요한 기본 보고 체계를 갖춘 인재를 선별 가능

자기주도적으로 학습·수행하는 인재 발굴 가능

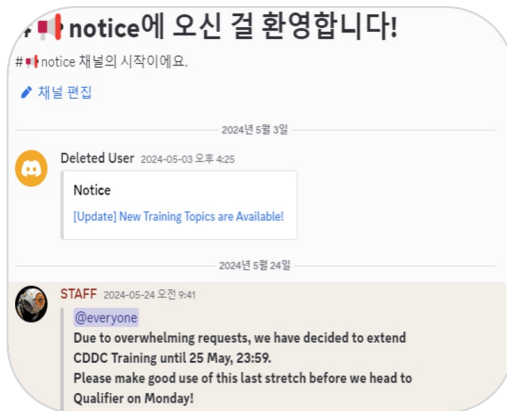
- 가이드 안에서 스스로 탐색 및 결과 도출 과정을 통해 자율성·책임감 확인 가능
- 실무 투입 시 필요한 적응력과 문제 해결 태도 확인 가능
- 단순 지시 수행형이 아닌 성장 가능성이 높은 인재 식별 가능

채용 연계 및 실무 매칭 효과 강화

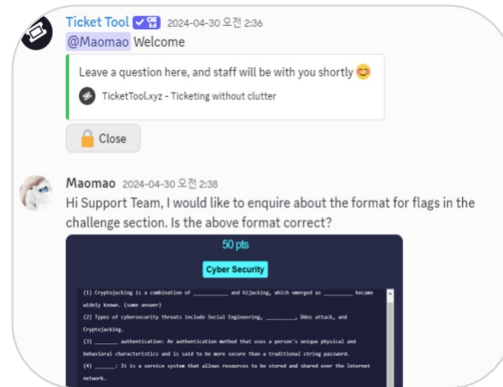
- 학생의 결과물을 기반으로 관심 분야와 적합 직무를 보다 구체적으로 판단
- 보안 컨설팅, 취약점 진단, 기술지원, 프리세일즈 등과의 직무 매칭에 활용
- 교육 과정이 실제 인재 발굴과 연결되는 구조 강화 가능

SOMT 회원사와 SMT 교육생 간의 직접 접점 확대

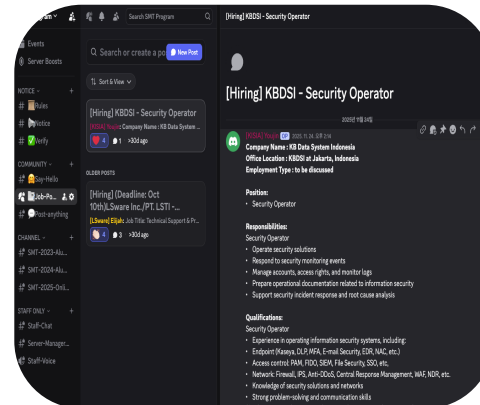
제안사는 SOMT 회원사가 SMT 1~4기 전체 교육생과 직접 소통하고 채용까지 연계할 수 있도록 전용 Discord 채널 초청 및 운영을 지원하고 있습니다. 협의체 기업은 누적된 인재 풀과 상시적으로 연결되는 채널을 확보하고, 회사 소개, 채용 안내, Q&A, 네트워킹 등을 직접 진행하며 우수 인재를 조기에 발굴할 수 있습니다.



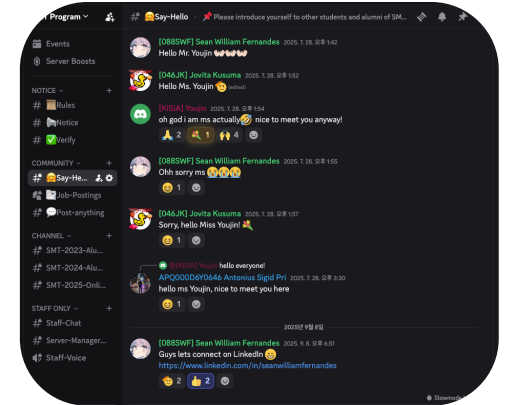
01 공지사항



02 실시간 교육생 질의응답



03 채용공고



04 기수별 대화창

365일 가동되는
On-demand
채용 파이프라인

검증된 인재풀 및
SMT 교육성과의 Hub

1~3기 수료생과
SMTP 2026 기수간
상시 네트워킹 및 멘토링

동남아 진출을 도울
실전형 네트워크

자생적으로 확산되는
K-보안 디아스포라

FAQ

Sales Kit 제작 프로젝트에 참가하고 싶습니다. 언제, 어떻게 진행되나요?

- **기업 강의 일정**
 - 8월 18일 (화) 오후 4시
 - 8월 20일 (목) 오후 4시
- **서비스 Demo 및 로고 (png)**
 - 각 솔루션 별로 50명씩 배정 예정
 - 대규모 Demo 계정 발급이 어려울 경우, 기업강의 외에도 학생들이 툴을 최대한 이해할 수 있도록 자료 제공 필요
- **제작 언어** (영어, 인니어)

Sales Kit 프로젝트 사업 참가 방법을 알고 싶습니다.

선호하시는 강의 일정 및 Demo 툴 제공 가능여부 등을 차주 초 (8월 10일)까지 KISIA 측에 알려주시면 가능한 일정으로 조정하여 안내드리겠습니다.

FAQ

Sale Kit 의 활용방안 관련 문의드립니다.

Sales Kit 평가가 종료된 후에는 정리된 내용을 기업체에 전달 드릴 예정입니다.
다만, 혹시 모를 상황에 대비해 검수 및 폰트/디자인에 대한 저작권을 충분히 검토하시고,
2차 가공 후 활용하시는 방안을 추천드립니다.

결과물 저작권은 어떻게 이루어지는지 궁금합니다.

학생들에게 결과물 제출시 [저작물 활용 동의서]를 작성하여 저작물에 대한 권리를 기업에 양도할 수 있도록 정리할 예정입니다.
동시에, 학생들은 권리를 양도하더라도 학생 본인의 포트폴리오로 사용할 수 있도록 안내될 예정입니다.

작년도 디스코드 채널에 가입했습니다. 올해 다른 채널에 가입해야하나요?

아니오, 디스코드 채널은 작년과 동일하므로 이미 가입하셨다면 추가 가입하실 필요는 없습니다.

FAQ

올해도 참여기업 방문이 예정되어 있나요?

네, 11월 중순 초청 교육 시 참여 기업 방문이 예정되어 있습니다.
관련해서는 KISIA 통해 공지가 나갈 예정입니다.

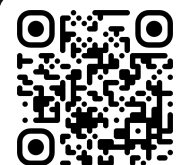
인재 매칭은 어떻게 이루어지나요?

- 공고 후 학생 지원
- 수요별로 인력 리스트 제공



Thinking All About Security

보안의 모든 것을 연구하고 생각합니다.



 **Tel** 02-6951-3999

 **E-Mail** training@nshc.net

 **Website** www.nshc.net

 **Location** 서울특별시 금천구 가산디지털1로 186, 806호 (가산동, 제이플라츠)